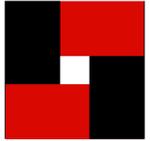


# Los inversores privados y su rol en el desarrollo de nuevas empresas

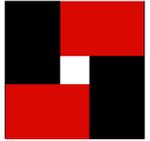
**Foro de Financiación para la Innovación  
de CEEI Castellón**

**04 de Junio 2010**



# Cómo financiar una empresa?

- ✓ **Fundadores, Familia, y Amigos**
- ✓ **Préstamos bancarios**
- ✓ **Subvenciones de la administración**
- ✓ **Inversores profesionales :**
  1. Venture Capital
  2. **Business angels (BA)**

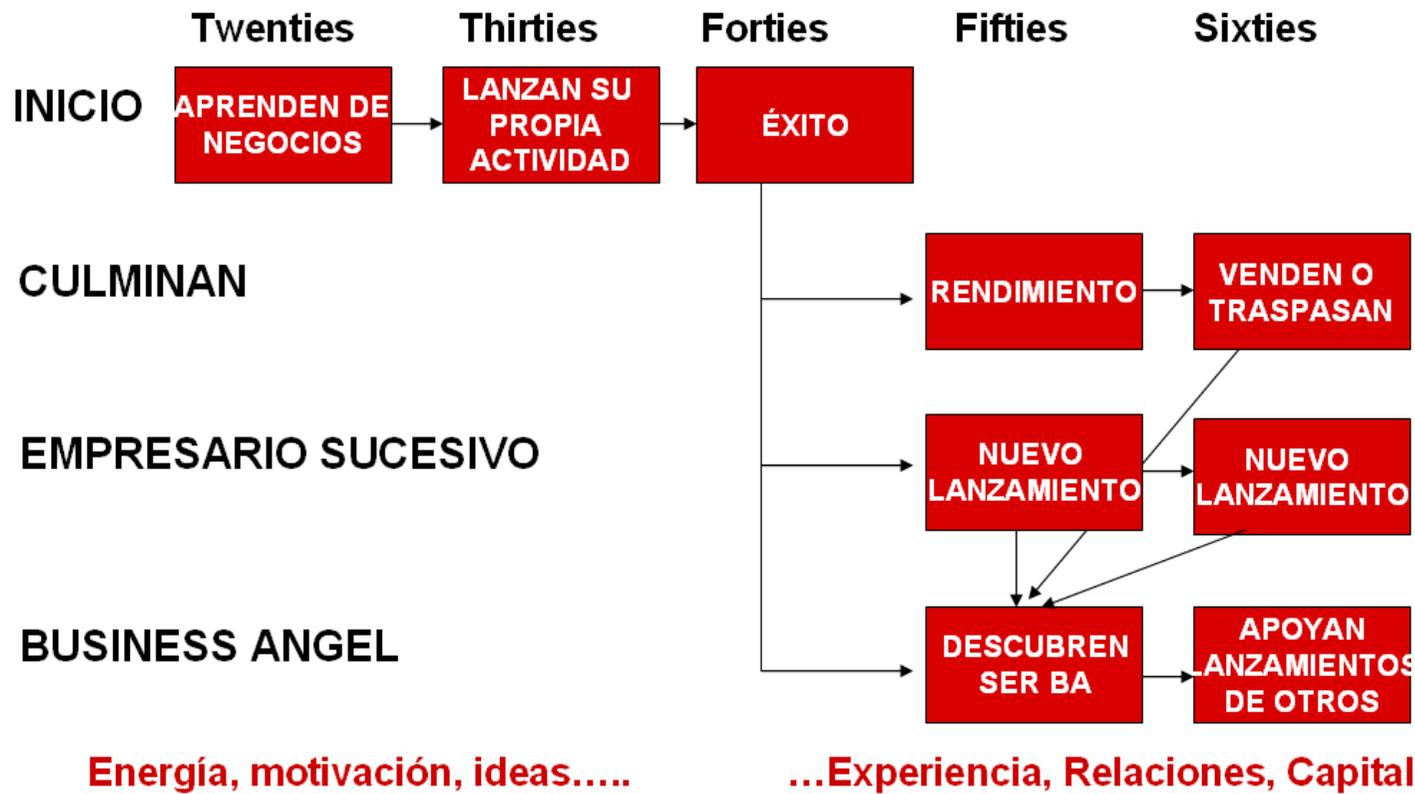


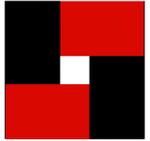
# Quienes son los BA ?

- ✓ **Personas de éxito empresarial**
- ✓ **Invierten su propio dinero (entre 200k€ y 1 M€).**
- ✓ **Son inversores a medio-largo (5-7 años).**
- ✓ **Disfrutan compartiendo (asesorando, ayudando) con otros emprendedores.**
- ✓ **Buscan la rentabilidad mediante el riesgo.**
- ✓ **Invierten en solitario, o dentro de redes de BA.**



# El ciclo típico del BA





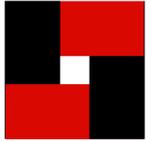
# Espacio : el hueco financiero

<b><i>Etapa</i></b>	<b>Pre-Semilla</b>	<b>Inicio arranque</b>	<b>Crecimiento</b>	<b>Expans</b>	<b>Madur</b>
<b><i>Financ.</i></b>	Fundad, familia amigos	Individuos Universid administ. Fondos emprend.	<b>Organizaciones de BA</b>	<b>Capital Riesgo fondos</b>	
<b><i>Monto financ</i></b>	<b>10k a 90k €</b>	<b>90k a 300k €</b>	<b>300k a 3m €</b>	<b>3m a 6m € , y más</b>	



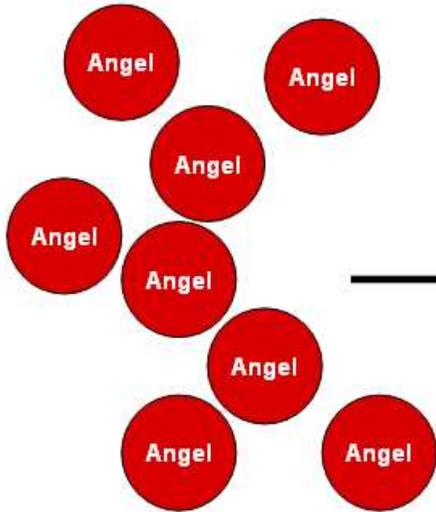
# Origen : los BA en EEUU

- ✓ 1994 “Band of Angels”, la red pionera.
- ✓ 1996 ya existen diez redes de BA.
- ✓ 2000 nace Keiretsu Forum – 2006 Internacional
- ✓ 2006 Se calcula que hay unos 234.000 BA, que han invertido más de 25 B\$, en 50.000 empresas, y que han generado 200.000 nuevos empleos.
- ✓ 2007 Se conocen unas 250 redes de BA en EEUU.

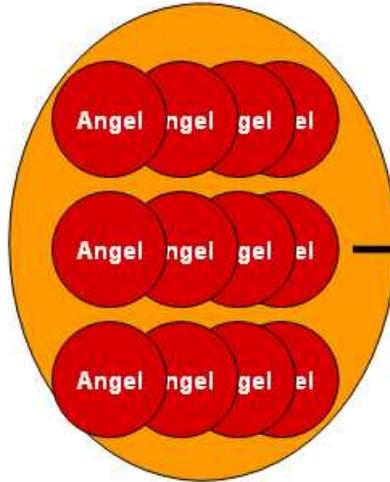


# ¿ Por qué una red de BA ?

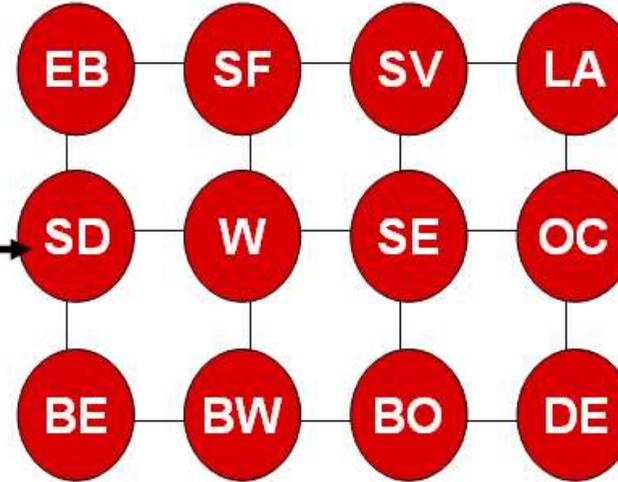
BA individualmente



Una red local de BA



REDES LOCALES, EN RED



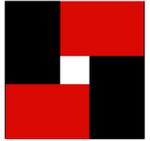
KEIRETSU FORUM



# ¿ Por qué una red de BA ?

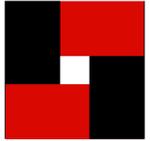
**Actuando solos, los inversores individuales :**

- ✓ **Carecen de un flujo regular de proyectos.**
- ✓ **Están limitados para gestionar una dd .**
- ✓ **No tienen apoyos en la negociación.**
- ✓ **Después de la inversión, carecen de red para ayudar/potenciar sus participadas.**
- ✓ **Sin embargo, la mayoría de BA actúan solos.**



# El caso de KEIRETSU FORUM

- ✓ **Un grupo promotor, apoyos financieros, empresariales y sociales.**
- ✓ **Un modelo, unos objetivos claros.**
- ✓ **Credibilidad de marca internacional.**
- ✓ **Equipo profesional.**
- ✓ **Pasión !**



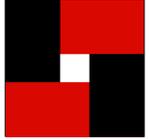
# 3 años de experiencia en España

- ✓ **100 inversores asistentes en cada foro**
- ✓ **16 foros de inversión**
- ✓ **80 empresas presentadas (500 analizadas)**
- ✓ **7 empresas invertidas**
- ✓ **2,5 M€**
- ✓ **Decenas de contactos y acuerdos comerciales.**



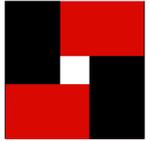
# actividades

- ✓ **Inversiones en empresas**
- ✓ **Formación**
  - Inversores BA
  - Emprendedores
- ✓ **Comunidad /relationship/ Networking**
- ✓ **Comités especializados por sectores**
- ✓ **Comités de selección de empresas**



# Miembros inversores

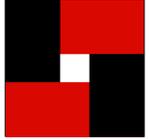
- ✓ **70% Inversores individuales y F.Offices.**
  - 70 % experiencia en tecnología
  - 20 % en servicios
  - 10 % en grandes compañías
  
- ✓ **20% Venture capitalists & corporate investors**
  - Profesionales en M&A, grandes empresas, Fondos, SCR...
  
- ✓ **10% Proveedores de servicios profesionales**
  - Bancos, abogados, consultoría...



# Empresas que observamos

- ✓ **Etapas de la empresa**
  - Etapas de crecimiento (no semilla)
  - Fondos básicamente destinados a comercialización, distribución y crecimiento.
- ✓ **Diversidad de sectores**
  - Software, cuidado médico/ciencias de la vida, TIC, salud, alimentación, consumo, Medio ambiente, ...
- ✓ **Capital demandado**
  - Entre 300m€ y 1,5 M€

KEIRETSU



FORUM

Muchas gracias  
por su atención

**Marta Carballo, Directora de Comunicación de Keiretsu Forum**

