



enterprise europe

HORIZONTE 2020

Instrumento PYME

José Valero

24/10/2014



Universitat d'Alacant
Universidad de Alicante

SGITT

Servei de Gestió de la Investigació i Transferència de Tecnologia
Servicio de Gestión de la Investigación y Transferencia de Tecnología



La mayor Red Mundial de TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA

y COOPERACIÓN INTERNACIONAL

**Promovida y financiada por la
Comisión Europea**

!!!Servicio sin coste para la entidad "cliente"!!!

600 organizaciones
en
54 países

SERVICIOS

Información y
asesoramiento en
relación a las
políticas y
**oportunidades
de negocio** a
nivel europeo.

Acceso a
Programas
Europeos de
financiación de
la I+D+i.
**Búsquedas de
socios.**

Asistencia en
procesos de
transferencia de
tecnología.
**Búsqueda de
socios
tecnológicos.**

seimed
centros empresa europa



EEN en la Comunitat Valenciana y Región de Murcia



FUNDACIÓN COMUNIDAD VALENCIANA-REGIÓN EUROPEA



seimed
centros empresa europa



Consejo de
Cámaras
de la Comunidad Valenciana

Cámara
Valencia

ainia
centro tecnológico

Universitat d'Alacant
Universidad de Alicante
SGITT Servei de Gestió de la Investigació i Transferència de Tecnologia
Servicio de Gestión de la Investigación y Transferencia de Tecnología



Resultados de EEN_SEIMED (2008-2013)

- **16.010 participantes** en eventos dirigidos a PYMES
- **2.506 empresas** han recibido servicios especializados
- Participación de **1.638 empresas en encuentros empresariales** y de transferencia de tecnología
- **70 acuerdos de colaboración** transnacional
- **960 perfiles** de cooperación empresarial publicados en la BD EEN
- Puesta en marcha de **85 consorcios** para la participación en el Programas Europeos de I+D+I.



Horizonte 2020

Programa Marco de Investigación e Innovación (2014-2020)

Ciencia Excelente

- ☐ European Research Council (ERC)
- ☐ Future and Emerging Technologies (FET)
- ☐ Marie Skłodowska-Curie
- ☐ European Research Infrastructures

Liderazgo Industrial

- ☐ TIC
- ☐ Nanotecnología
- ☐ Biotecnología
- ☐ Materiales avanzados
- ☐ Fabricación y procesamiento avanzados
- ☐ Espacio
- Acceso a capital riesgo
- Innovación en las PYME's

Retos sociales

- ☐ Salud, cambio demográfico y bienestar
- ☐ Seguridad alimentaria, agricultura y silvicultura sostenibles, investigación marina y bioeconomía
- ☐ Energía segura, limpia y eficiente
- ☐ Transporte inteligente, ecológico e integrado
- ☐ Acción por el clima, medio ambiente, eficiencia de recursos y materias primas
- ☐ Europa en un mundo cambiante
- ☐ Sociedades seguras

Horizonte 2020

Más centrado en la innovación y más orientado a la PYME

¿Cómo puede participar una PYME en H2020?

- ☐ I+D colaborativa en retos sociales y liderazgo industrial
- ☐ Instrumento PYME
- ☐ Acceso a Capital Riesgo (Fondo Europeo de Inversión)
- ☐ Staff Exchange dentro de las acciones Marie Skłodowska-Curie
- ☐ EUROSTARS
- ☐ Innovación para las PYME's

Instrumento PYME

- ✓ OBJETIVO: El instrumento PYME es un esquema de financiación en **fases** mediante **subvención** dirigido a dar apoyo a todo tipo de PYMEs, tradicionales o innovadoras, que tenga la ambición de **crecer, desarrollarse e internacionalizarse** a través de un proyecto de innovación de dimensión **Europea**.
- ✓ Estructura en fases
- ✓ No hay requisito de Consorcio mínimo, aunque la valor añadido europeo será criterio de evaluación
- ✓ PYME's únicas beneficiarias. Otras entidades subcontratadas.
- ✓ En cada área de Retos Sociales y Liderazgo Industrial saldrán "topics" con Instrumento PYME.
- ✓ Convocatoria anual abierta durante todo el año, con varias fechas de corte.

Instrumento PYME

PROYECTOS:

- ✓ Innovación tecnológica, de servicios o social
- ✓ Cubriendo el ciclo completo de la innovación (IDEA → MERCADO)

FASE 1

Análisis de viabilidad

6 meses

50.000 €

Business Plan (~ 10 páginas)

Output: Business Plan + coaching plan

Umbral de 13 sobre 15 (muy exigente)

FASE 2

Proyecto de innovación

1-2 años

0,5 – 2,5 M€ (70%)

Business Plan + desc actividades (~ 30 páginas)

Output: Business Plan ready2market

Umbral de 12 sobre 15

FASE 3

Comercialización

Sin dinero

Etiqueta de calidad para proyectos exitosos

Acciones de networking al amparo de la Comisión

Instrumento PYME

Esquema de coaching y mentoring para PYME's

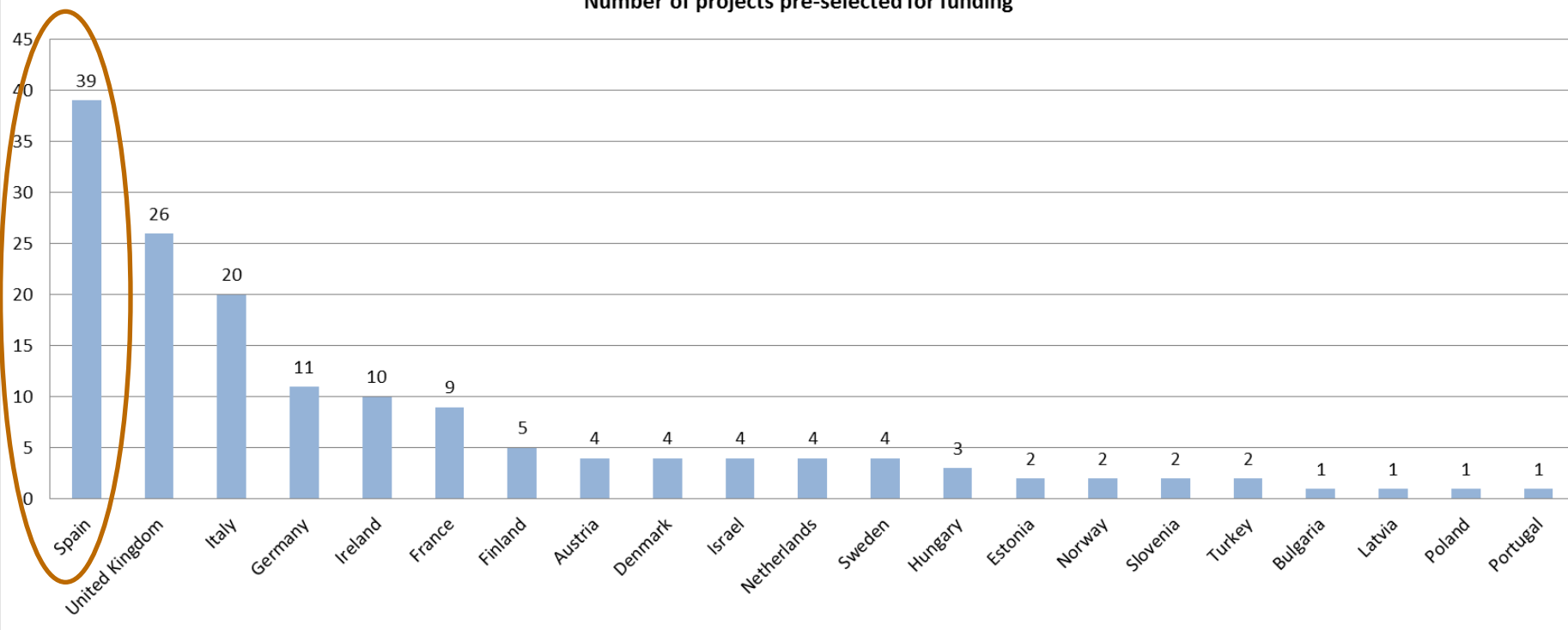
- ☐ Activos en fases 1 y 2 para beneficiarias del Instrumento PYME
- ☐ Servicio regional de acompañamiento (**Key Account Manager de la EEN**) + servicio profesional de coaches centralizado (base de datos)
- ☐ Coaching enfocado al crecimiento empresarial y comercialización de resultados
- ☐ Paga la Comisión

SME Instrument: first results

FIRST CUT-OFF DATE OF PHASE 1

- The evaluation of proposals submitted before the first cut-off date for Phase 1 (18 June) is over.
- 155 projects from 21 countries have been pre-selected for funding.**
- They will receive €50,000 to finance a feasibility study and up to 3 days of mentoring.
- Out of the 2.666 proposals submitted, **2.602 were eligible** and 317 (12%) got a score above the threshold. 49% of these **(155) are pre-selected for funding (6% of the proposal submitted).**
- Spain had the most projects selected (39)** followed by the United Kingdom (26), Italy (20), Germany (11), Ireland (10) and France (9).
- Ireland had the greatest success rate (20%) followed by Austria (14,81% - 4 projects pre-selected), the United Kingdom (11,21%), Israel (10,26% - 4 projects selected) and **Spain (9,29%).**

Horizon 2020's SME Instrument
Phase 1 - June 2014
Number of projects pre-selected for funding



Projects pre-selected per topic and per country

Phase 1 - 1st cut-off date June 2014

	Blue growth	Biotech	Green transport	Nanotech	Eco-innovation	Food production	Low carbon energy systems	Space	Urban critical infrastructures	Diagnostic devices and biomarkers	Open disruptive innovation	Proposals pre-selected	Proposals submitted	Success rate
Austria	0	0	1	0	0	0	0	0	0	1	2	4	27	14,81%
Bulgaria	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	1	30	3,33%
Denmark	0	0	1	2	0	0	0	0	0	0	1	4	73	5,48%
Estonia	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	2	35	5,71%
Finland	0	0	2	0	0	0	2	0	0	0	1	5	78	6,41%
France	1	0	1	0	1	0	1	0	0	2	3	9	167	5,39%
Germany	0	0	1	2	1	0	4	1	0	2	0	11	188	5,85%
Hungary	0	0	0	0	0	1	1	0	0	1	0	3	166	1,81%
Ireland	1	0	0	0	1	1	2	0	1	1	3	10	50	20,00%
Israel	0	1	0	0	0	0	0	0	0	2	1	4	39	10,26%
Italy	0	0	7	5	1	1	4	1	1	0	0	20	436	4,59%
Latvia	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	16	6,25%
Netherlands	0	0	2	0	1	0	0	0	0	1	0	4	108	3,70%
Norway	1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	2	24	8,33%
Poland	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	69	1,45%
Portugal	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	70	1,43%
Slovenia	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1	2	71	2,82%
Spain	0	1	7	3	5	4	1	2	2	5	9	39	420	9,29%
Sweden	0	0	0	1	0	0	1	0	0	2	0	4	47	8,51%
Turkey	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	2	33	6,06%
United Kingdom	0	0	4	4	2	0	5	0	0	6	5	26	232	11,21%
Total / Average	3	3	27	17	12	7	23	4	6	24	29	155	2379	6,79%

iii 6 de la Comunidad Valenciana!!!

SME Instrument: first results

- 39 selected projects for Spain
- 6 selected projects for Valencia Region (15% of the total for Spain)
- Beneficiaries:



CYSNERGY
GEM IMAGIN
S2 GRUPO
LUDAN RENEWABLE ENERGY, S.L.
PHOTONIC SENSORS AND ALGORITHMS
INGELIA, S.L.

Mentored
EEN-KAM
Coach

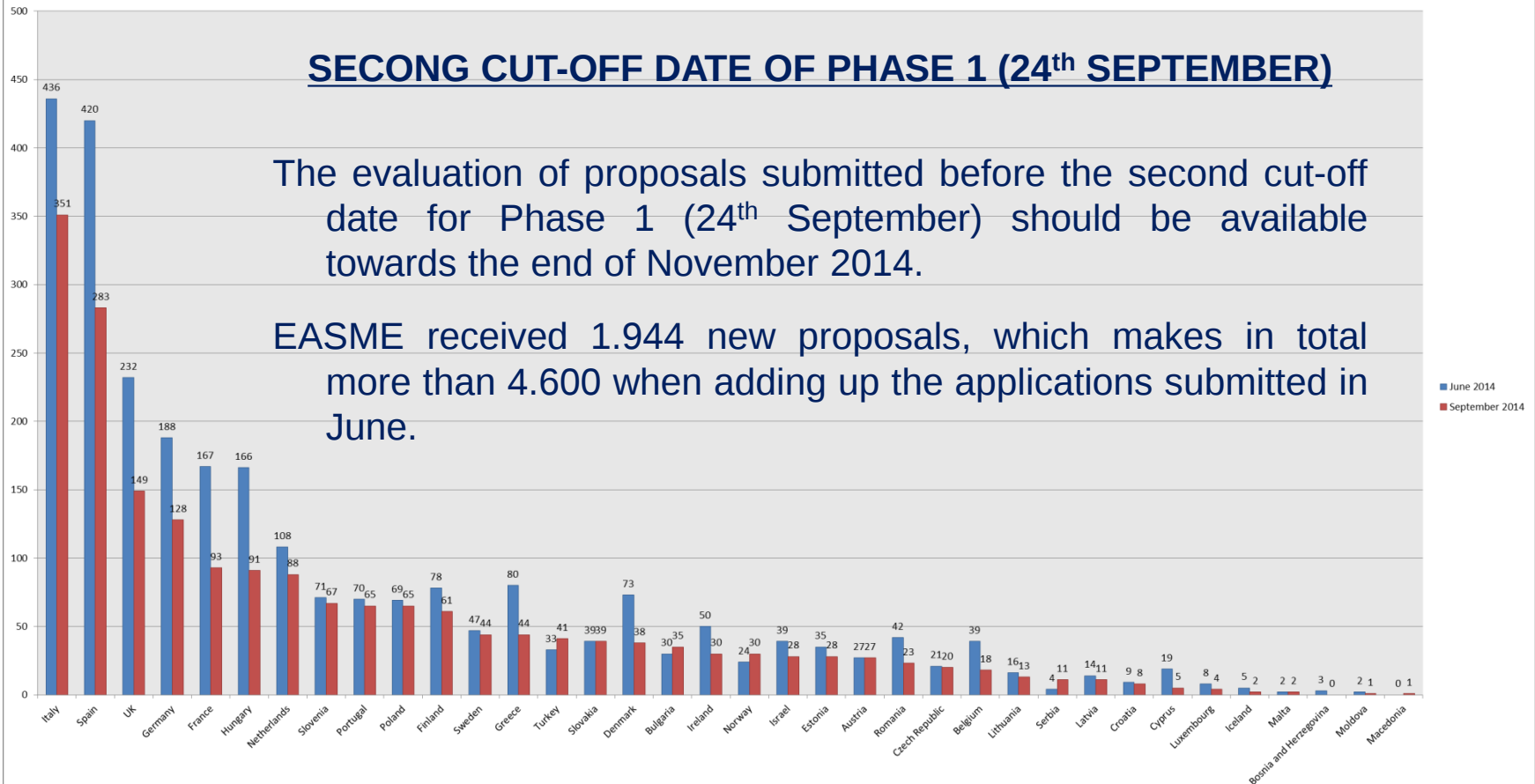
SME Instrument: first results

Horizon 2020 SME Instrument
Number of proposals submitted by country
Updated September 2014

SECONG CUT-OFF DATE OF PHASE 1 (24th SEPTEMBER)

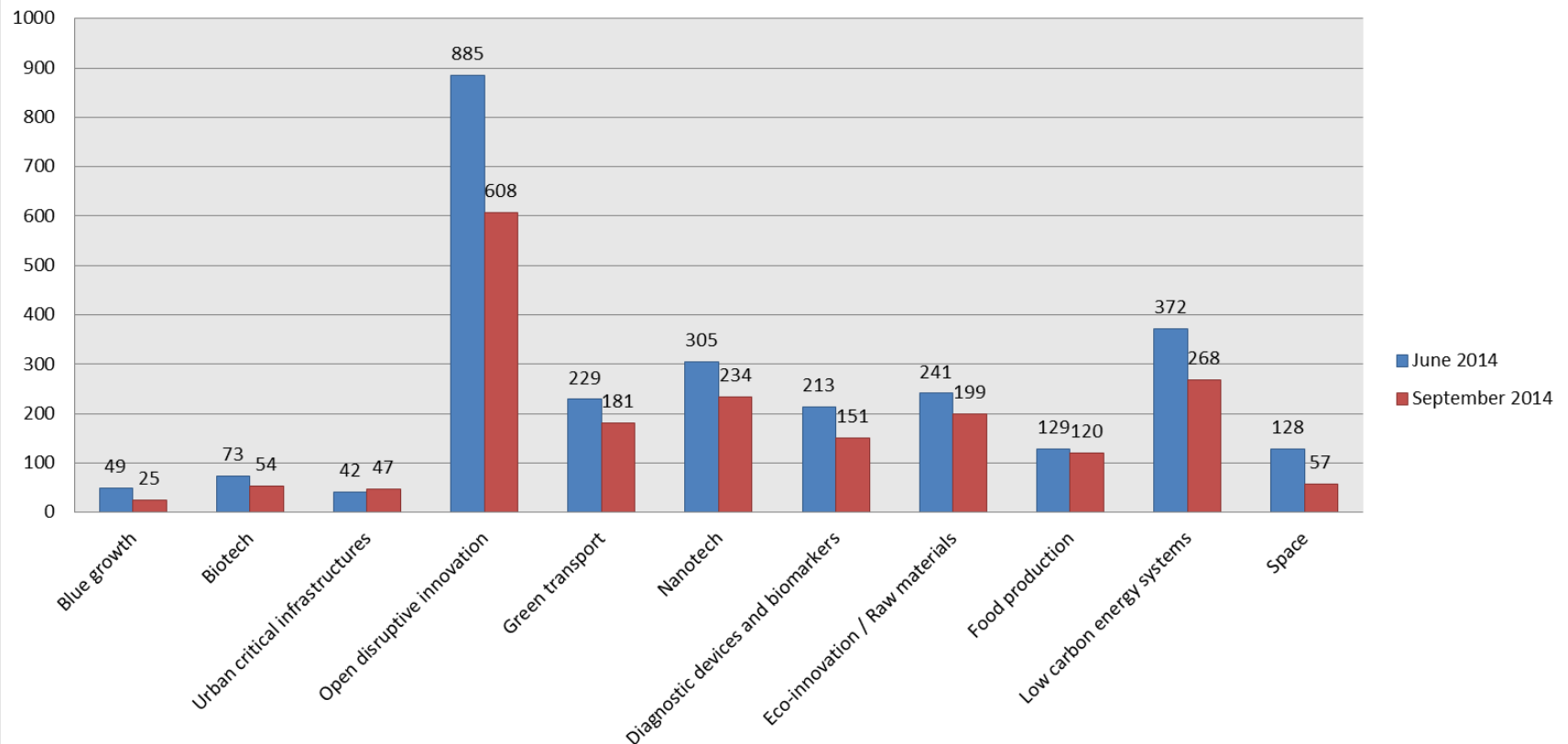
The evaluation of proposals submitted before the second cut-off date for Phase 1 (24th September) should be available towards the end of November 2014.

EASME received 1.944 new proposals, which makes in total more than 4.600 when adding up the applications submitted in June.



SME Instrument: first results

Horizon 2020 SME Instrument
Number of proposals submitted by topic
Updated September 2014



SME Instrument: first results

Here are 6 lessons we learnt from this very first evaluation exercise that we think can be useful for the future applicants.

Most of the non-selected proposals were:

From the idea
to the market

- Too much focused on the project and **not enough on the business opportunity**;
- Not convincing when **describing the company** (you have to explain why **your company** will succeed and not your competitor);
- Not providing enough information on **competing solutions**;
- Having a too **low level of innovation**, planning to develop a product that already exists on the market;
- Proposing just an idea **without any concept for its commercialization**;
- Just **trying their luck** (the SME Instrument is not a lottery!).

MÁS INFORMACIÓN

<http://een.ec.europa.eu/>

www.seimed.eu

José Valero

jm.valero@ua.es

SGITT-OTRI
UNIVERSIDAD DE ALICANTE

¡Muchas gracias!