

Hipótesis sobre Propuesta de Valor del modelo

Creemos que...	Hipótesis / Suposición
El principal problema o necesidad del cliente es...	
El cliente además tiene estas otras necesidades o problemas...	
El cliente ahora hace esto para solucionar el dolor...	
Podrían suponer una barrera...	
La mayor satisfacción al solucionar el problema del cliente será...	
Otras satisfacciones del cliente pueden ser...	
Los aspectos menor valorados de la competencia por el cliente son...	
Sabremos que tenemos algo genial para el cliente si...	

FINANCIA



COORDINA



Hipótesis sobre Propuesta de Valor del modelo

Creemos que...	Hipótesis / Suposición
Las 5 principales funcionalidades de nuestra solución son...	
Podemos eliminar o reducir estos "pains" del cliente...	
Podemos aumentar la satisfacción del cliente con estos "gains"...	
Nuestra propuesta es diferencial al resto de competidores porque...	
La propuesta de valor soluciona este principal dolor del cliente...	
La principal necesidad del usuario es...	
Las barreras serán...	
Las principales satisfacciones del cliente serán...	

FINANCIA



COORDINA

